



Ergebnisse für das 1. Quartal 2024

Brenntag SE
14. Mai 2024

Ergebnisse für das 1. Quartal 2024

Agenda

1. Geschäftsumfeld
2. Auf einen Blick
3. Zentrale Kennzahlen
4. Ausblick

Das erste Quartal 2024 war von herausfordernden makroökonomischen Bedingungen geprägt

Diverse Faktoren belasteten die gesamtwirtschaftliche Entwicklung und wirkten sich branchen- und marktübergreifend auf die Geschäftstätigkeit aus, einschließlich die der chemischen Industrie

- Andauernde geopolitische Spannungen
- Anhaltende inflationäre Tendenzen und hohe Energiekosten in Europa

 Preisdruck in zahlreichen Industrien und Märkten

 Nachfrage in bestimmten Märkten geringer als erwartet

Auf einen Blick: Das erste Quartal 2024

UMSATZ

4,0 Mrd. EUR

-10,9% vs. Q1 2023 (fx adj.)

OPERATIVER ROHERTRAG

984 Mio. EUR

-5,1% vs. Q1 2023 (fx adj.)

OPERATIVES EBITA

260 Mio. EUR

-24,0% vs. Q1 2023 (fx adj.)

FREE CASHFLOW

175 Mio. EUR

-61,0% vs. Q1 2023

GEWINN PRO AKTIE

0,97 EUR

Q1 2023: 1,40 EUR

GESCHÄFTSUMFELD

Herausfordernd

Niedrigere Preise konnten nicht durch höhere Absatzmengen kompensiert werden

ANLEIHEPLATZIERUNG

1 Mrd. EUR

Zwei Anleihen mit einem Gesamtvolumen von 1 Mrd. EUR platziert (April 2024)

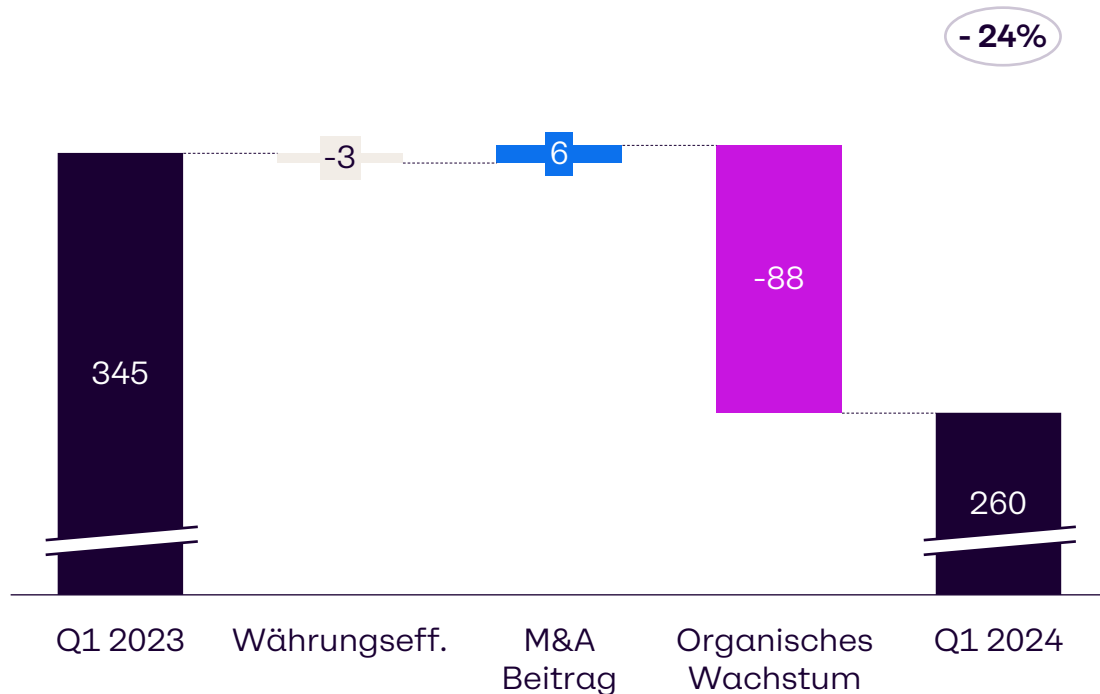
PROGNOSE GJ 2024

Präzisiert auf das untere Ende

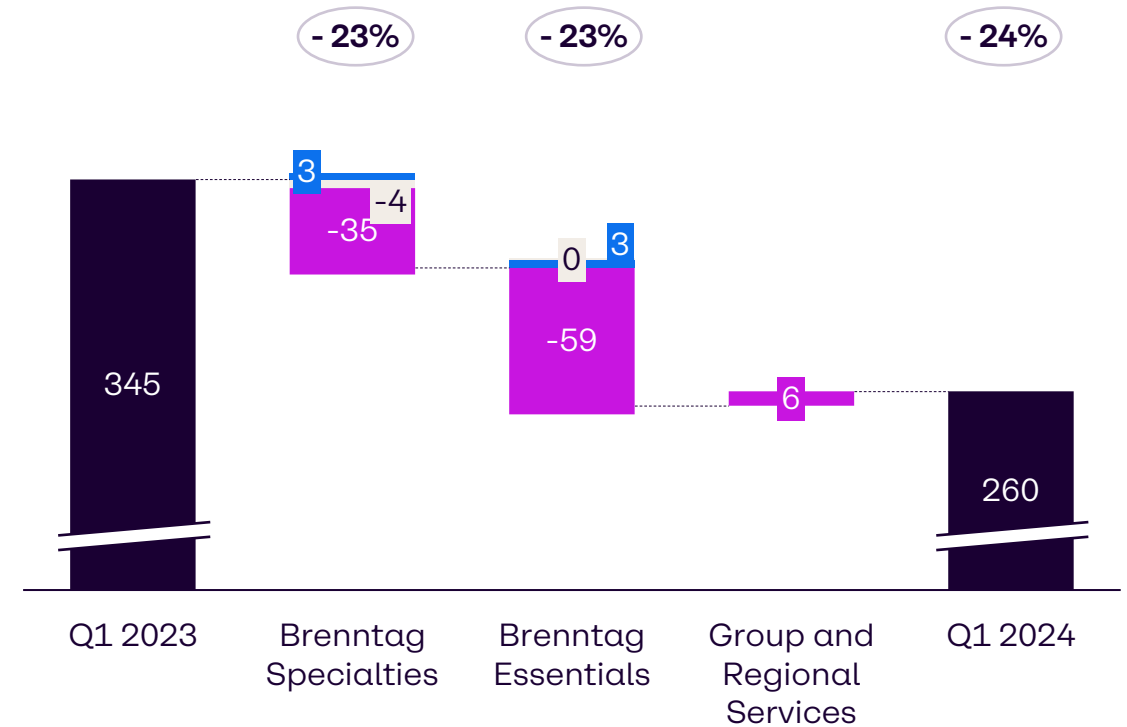
Ergebnis am unteren Ende der Prognose von März 2024 (op. EBITA von 1,23-1,43 Mrd. EUR) erwartet

Operative EBITA-Brücke¹⁾: Ergebnisse von herausforderndem Marktumfeld beeinträchtigt

Operatives EBITA-Wachstum: Konzern
in Mio. EUR



Operatives EBITA-Wachstum: Geschäftsbereiche
in Mio. EUR



Währungseff.








M&A-Beitrag

Organisches Wachstum

Wachstumsraten fx bereinigt

Brenntag Specialties mit Absatzmengen nahezu auf Vorjahresniveau, aber Rückgang des operativen Rohertrags/Einheit

Operatives EBITA-Wachstum vs. VJ

Life Science	Material Science
-19,4%	-17,7%
Globaler Endkundenmarkt	Globaler Endkundenmarkt
 Nutrition	 Case ¹⁾
 Pharma	 Rubber & Polymers
 Beauty & Care	 Lubes & Perf. Fluids
	 Electronics

Rückgang des operativen Rohertrags pro Einheit belastete das Ergebnis, während Absatzmengen nahezu auf Vorjahresniveau lagen

Operativer Rohertrag von 286 Mio. EUR; dies entspricht einem Rückgang um 8,3% ggü. VJ

Operatives EBITA von 108 Mio. EUR; dies entspricht einem Rückgang um 22,8% ggü. VJ

Alle Life Science-Geschäftseinheiten außer Beauty & Care verzeichneten einen Rückgang des op. Rohertrags gegenüber dem Vorjahreszeitraum

Pharma mit insgesamt guter Leistung, die aber nicht an die außergewöhnlich starken Ergebnisse des Vorjahres anschließen kann

Material Science im Rahmen der Erwartungen, jedoch unter dem Vorjahresniveau; leichter Anstieg bei den Bauaktivitäten, v.a. in EMEA

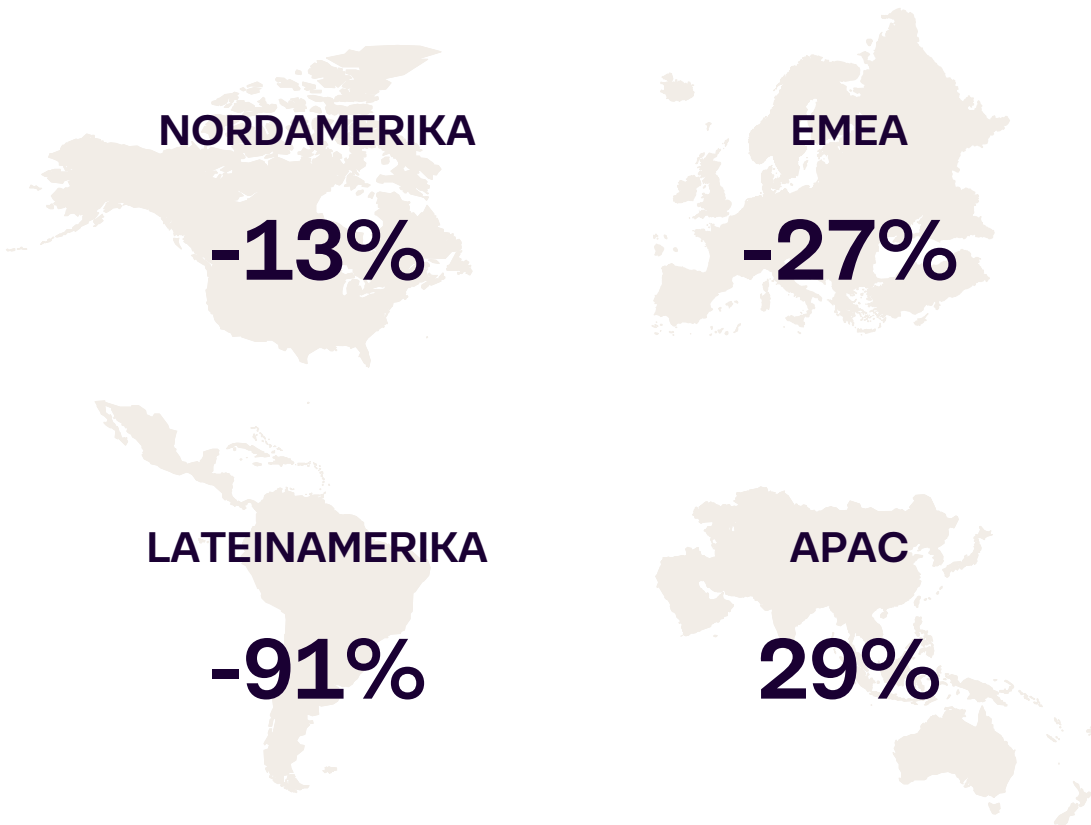
Bei Brenntag Specialties wurden in diesem Jahr weitere Kosten aus dem DiDEX-Programm intern verrechnet

Anmerkung: Wachstumsraten sind um Währungseffekte bereinigt

¹⁾ Coatings, Adhesives, Sealants and Elastomers

Brenntag Essentials zeigte erfreuliche Nachfrageentwicklung, verzeichnete aber dennoch Ergebnisrückgang

Operatives EBITA-Wachstum vs. VJ



Brenntag Essentials verzeichnete eine positive Entwicklung der Absatzmengen, die aber durch einen Rückgang des operativen Rohertrags pro Einheit kompensiert wurde

Operativer Rohertrag von 698 Mio. EUR; dies entspricht einem Rückgang um 3,8% ggü. VJ

Operatives EBITA von 186 Mio. EUR; dies entspricht einem Rückgang um 23,2% ggü. VJ

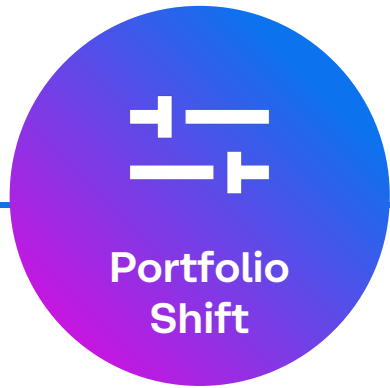
Rückgang des operativen EBITA in allen Segmenten außer APAC, wo höhere Absatzmengen den niedrigeren Rohertrag pro Einheit ausglich

Ergebnisrückgang im Segment Lateinamerika begründet durch regionale wirtschaftl. Bedingungen in Kombination mit höheren Kosten sowie zusätzlich durch einmalige sonstige Erträge im Vorjahreszeitraum

In allen Segmenten waren die Ergebnisse durch volumenbedingte Steigerungen bei den Transportkosten belastet

Bei Brenntag Essentials wurden in diesem Jahr weitere Kosten aus dem DiDEX-Programm intern verrechnet

Brenntag treibt die Umsetzung seiner „Strategie to Win“ weiter konsequent voran



Portfolio Shift

- **Neuzuordnung ausgewählter Geschäftsbereiche** ab Januar 2024, um die Kohärenz der divisionalen Geschäftsmodelle weiter zu stärken
- **Water Treatment and Finished Lubricants** Brenntag Essentials zugeordnet
- Alle **Pharma**-Aktivitäten Brenntag Specialties zugeordnet
- **Operativen Aktivitäten aus „Alle sonstigen Segmente“** (neu „Group and Regional Services“) zu Brenntag Essentials



Strategie

- Rechtliche und operative **Entflechtung der beiden Geschäftsbereiche** Brenntag Essentials und Brenntag Specialties Anfang 2024 initiiert
- **Zuständigkeiten** definiert und **Teams** mandatiert
- **Laufende Analyse** der Kosteneinsparmaßnahmen



M&A

- **Drei Akquisitionen** unterzeichnet ¹⁾ (Stand: 10. Mai 2024)



- Unternehmenswert¹⁾ von insgesamt **~280 Mio. EUR**

Ausblick 2024: Brenntag blickt vorsichtig optimistisch auf das Gesamtjahr



Prognose Operatives EBITA

- Brenntag erwartet für das Gesamtjahr 2024 ein operatives EBITA am unteren Ende der im März 2024 verkündeten Prognose von 1,23 bis 1,43 Mrd. EUR



Hinweis

- Die Prognose berücksichtigt die Ergebnisbeiträge aus bereits abgeschlossenen Akquisitionen und geht von stabilen Wechselkursen zum Zeitpunkt ihrer Festlegung aus



Makro- Umfeld

- Herausforderndes Geschäftsumfeld erwartet, das von anhaltenden geopolitischen Unsicherheiten, makroökonomischen Herausforderungen geprägt sein wird
- Brenntag ist vorsichtig optimistisch, dass sich die Marktbedingungen im Jahr 2024 verbessern werden, wobei die erste Jahreshälfte wahrscheinlich schwieriger sein wird als die zweite



Zusätzliche Informationen

- EUR/USD: ~ 1,09 (2023: ~ 1,08)
- Sensitivität (GJ-Basis): Delta EUR/USD +/- 1 Cent = EUR ~ +/- 10 Mio. EUR op. EBITA
- Steuerquote: 28-30%
- Capex 2024: ~350 Mio. EUR

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!



**Gerne
beantworten
wir jetzt Ihre
Fragen!**

