



# 3. QUARTAL 2021: ERGEBNISSE

4. NOVEMBER 2021

Pressegespräch zu den Ergebnissen des 3. Quartals 2021

Connecting**Chemistry**

**BRENNTAG** 

# Agenda

HIGHLIGHTS Q3 2021  
KENNZAHLEN Q3 2021  
PROJECT BRENNTAG  
DIGITALISIERUNG  
AUSBLICK



# Highlights Q3 2021: Herausragende Quartalsergebnisse

**ROHERTRAG**  
(fx adj.)

**+23,7%**

862,0 Mio. EUR

**OPERATIVES EBITDA**  
(fx adj.)

**+29,7%**

342,9 Mio. EUR

**FREE CASHFLOW**

**155 Mio. EUR**

Working Capital Turn weiterhin hoch bei 8,4x

**ERGEBNIS JE AKTIE**

**1,02 EUR**

+34% im Vergleich zu Q3 2020

**HERAUSRAGENDE  
QUARTALS-  
ERGEBNISSE**

In einem weiterhin anhaltenden außergewöhnlichen Marktumfeld

**PROGNOSE FÜR  
GJ 2021 IN Q3  
ERHÖHT**

GJ 2021 op. EBITDA:  
1,26 bis 1,32 Mrd. EUR

**PLANMÄSSIGER  
BEITRAG DER  
M&A-ZIELE**

**PROJECT  
BRENNTAG VOLL  
AUF KURS**

70 Mio. EUR EBITDA-Beitrag seit Start der Umsetzung

## Weiterhin herausfordernde Marktbedingungen in Q3 2021

**Anhaltende Beeinträchtigungen in einigen Ländern  
aufgrund von COVID-19-Lockdowns**

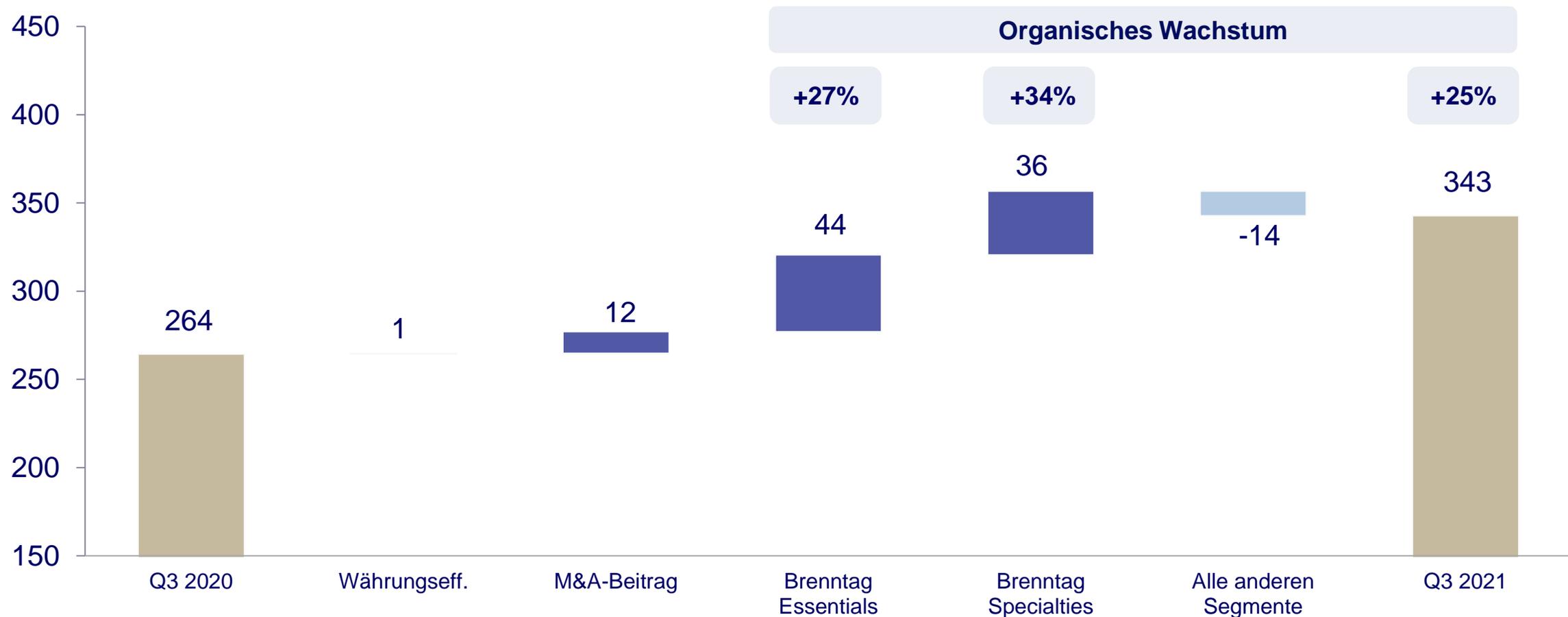
**Globale Lieferketten stehen weiterhin unter Druck**

**Steigende Energiepreise**

**„Dual Control“-Regulierungsprogramm in China**

# Kennzahlen Q3 2021: Operative EBITDA Brücke\*

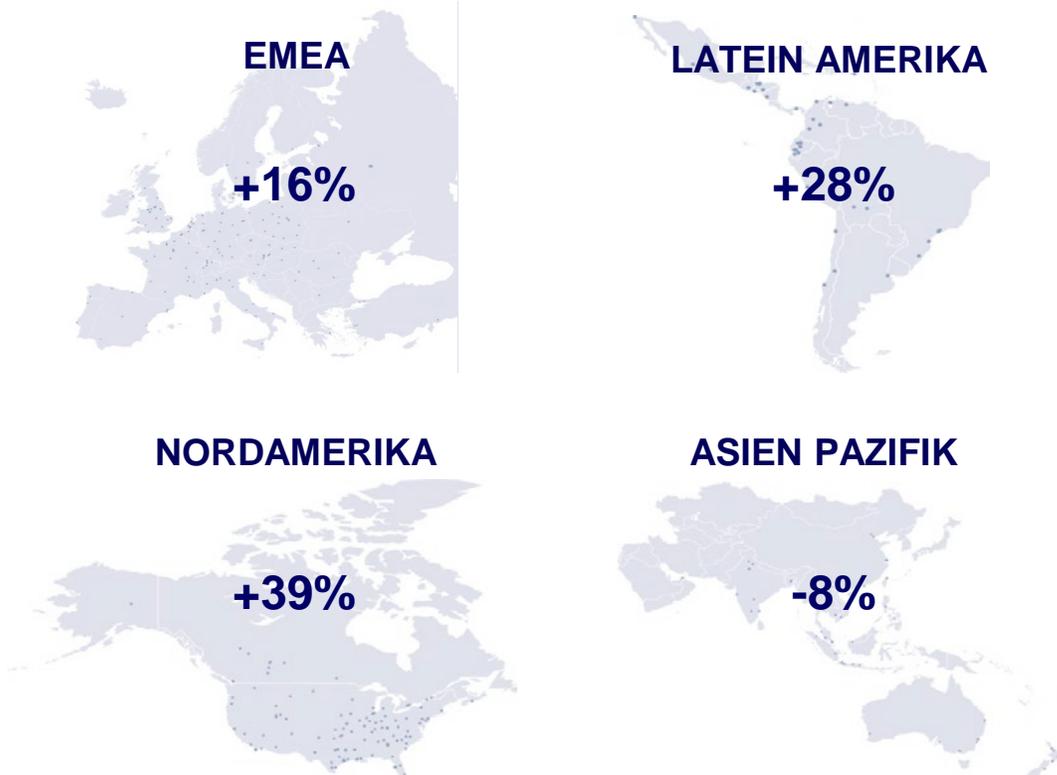
in Mio. EUR



\*Die Berechnungen basieren teilweise auf Annahmen des Managements. Aufgrund von Rundungen können die im Dokument genannten Summen von einzelnen Zahlenangaben geringfügig abweichen

# Kennzahlen Q3 2021: Brenntag Essentials

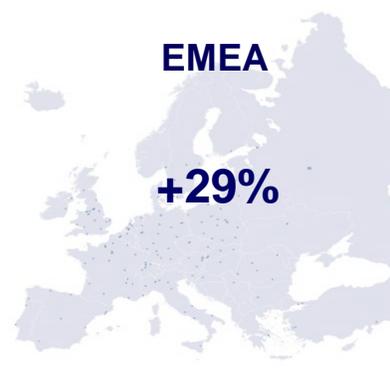
## Organisches EBITDA-Wachstum



- Brenntag Essentials erneut mit starker Leistung
- EMEA, Nordamerika und Lateinamerika trugen zum Ergebnis bei
- Region Asien Pazifik von strengen COVID-19-Lockdowns betroffen
- Aufrechterhaltung der Lieferketten war zentraler Erfolgsfaktor
- Wachstum fast ausschließlich organisch
- Operatives EBITDA durch starkes Wachstum in Nordamerika positiv beeinflusst

# Kennzahlen Q3 2021: Brenntag Specialties

## Organisches EBITDA-Wachstum



## Fokus-Industrien (Entw. org. Rohertrag)

Nutrition

Pharma

Personal Care/HI&I

Water treatment

Material Science

Lubricants

- Profitierten von gutem Margenmanagement
- Wachstum in allen Segmenten und Industrien
- Region Asien Pazifik von strengen COVID-19-Lockdowns beeinträchtigt
- Nutrition, Material Science und Lubricants mit besonders starker Leistung
- Pharma und Personal Care/HI&I etwas schwächer

# Project Brenntag: Status-Update 9M 2021



## Implementierung

- Umsetzung des Transformationsprogramms läuft nach Plan
- Laufende Optimierung des Standortnetzes inkl. zweier Megastandorte in China
- Go-to-Market-Ansatz weltweit fast abgeschlossen



## Maßnahmen

- Umsetzung der Maßnahmen verläuft nach Plan
- Breites Angebot an speziellen Schulungen für Führungskräfte und Mitarbeitende
- Fortschreitende Zentralisierung der Verwaltungsfunktionen
- Weitere Fortschritte bei Initiativen zur indirekten Beschaffung



## Ergebnisse

- Working Capital Turn von 8,4x
- Struktureller Abbau von bisher mehr als 740 Stellen
- 68 Standorte weltweit geschlossen
- Operativer EBITDA-Beitrag von ~70 Mio. EUR (Basisjahr 2019)

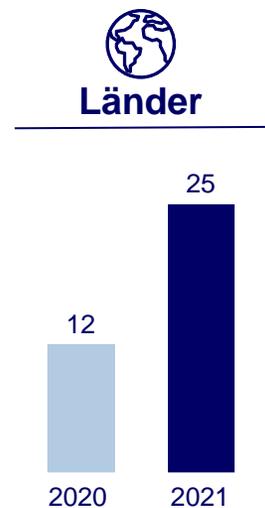
# Digital Sales Channel Development @ Brenntag

## Brenntag Connect

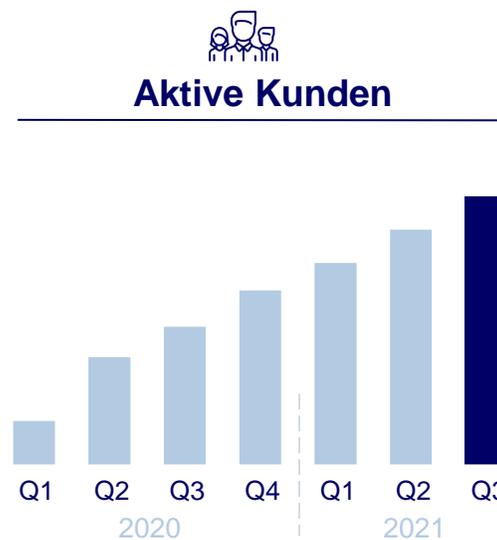
Digital Sales Solutions Channel für über 10.000 Chemikalien und Inhaltsstoffe weltweit

- Tausende von Produkten online kaufen, nach Industrie, Anbieter und Produkttyp
- Einfach registrieren und Chemikalien und Inhaltsstoffe in den Einkaufswagen legen

## Key Features



2020 vs. 2021 **+108%**



Q3 2020 vs. Q3 2021 **+94%**



Q3 2020 vs. Q3 2021 **+142%**

# Ausblick 2021: Gut positioniert in herausforderndem Umfeld

## Makro-Umfeld

- Außergewöhnliche Marktbedingungen werden voraussichtlich bis weit in 2022 anhalten
- Anhaltender Druck auf die globalen Lieferketten, steigende Energiepreise und die Entwicklungen in China spielen eine wichtige Rolle

## Kommentare

- Brenntag ist gut positioniert, um das hohe Serviceniveau für unsere Partner aufrechtzuerhalten
- Prognose beinhaltet Ergebnisbeiträge aus der Umsetzung von Project Brenntag, bereits abgeschlossene M&A-Aktivitäten und geht von stabilen Wechselkursen aus

## Prognose Operatives EBITDA

- **Prognose für das operative EBITDA im Geschäftsjahr 2021 zum zweiten Mal erhöht, auf 1,26 Mrd. EUR bis 1,32 Mrd. EUR (bisher: 1,16 Mrd. EUR bis 1,26 Mrd. EUR)**
- **Prognose bestätigt**

## Zusätzliche Informationen

- EUR/USD: ~1,20 (2020: ~1,14)
- EUR/USD Sensitivität (GJ Basis): Delta von EUR/USD +/- 1 Cent = EUR ~ +/- 5 Mio. op. EBITDA
- Steuerquote: ~29%
- Capex 2021: EUR ~210 Mio. EUR

**Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!**



**Christian Kohlpaintner**  
*CEO*



**Georg Müller**  
*CFO*

**Gerne beantworten wir Ihre Fragen!**